

RODRIGO VENTRE

DO PÃO DURO AO GASTADOR
QUAL SEU ESTILO FINANCEIRO?



INSTITUTO ECONOMIA VIVA

INTRODUÇÃO

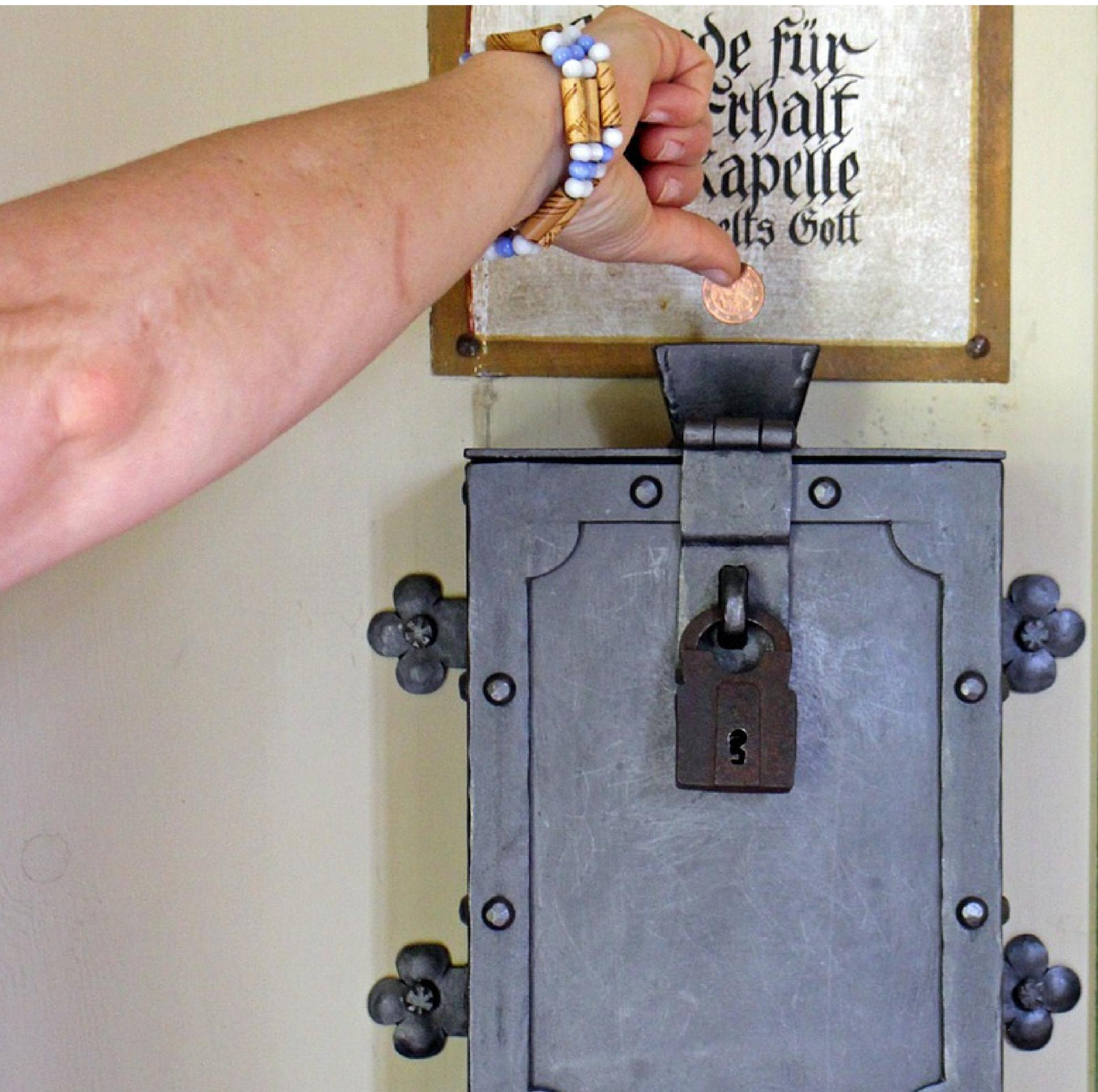
Mão aberta, gastador, impulsivo, esses são alguns dos adjetivos usados para definir a pessoa que gasta mais do que deveria. No Brasil, esse é um dos estilos financeiros mais incorporados pela população. Prova disso, é a Pesquisa de Orçamento Familiar (POF) realizada pelo IBGE, que mostra que 70% dos brasileiros gastam mais do que ganham. No entanto, de acordo com o Fundador do Instituto Economia Viva, Rodrigo Ventre, existem outros estilos financeiros dos brasileiros que podem ser classificados em sete tipos:

investidor, planejador, empreendedor, confuso, gastador, pão-duro e equilibrado. Cada um desses estilos possui uma característica marcante, mas todas as pessoas têm um pouco de cada um deles. “Ninguém possui somente a característica de um perfil, há sempre a fusão de três ou mais, com a predominância de um”, explica Ventre.

. No Brasil o perfil do pão-duro é mais raro. “O brasileiro é generoso, e pouco controlado, por isso é muito difícil encontrar o perfil do pão-duro. Não há muitos ‘tio Patinhas’ por aqui, mesmo porque o povo do Brasil é sonhador e busca realizar seus desejos”, afirma. Ventre explica que estes perfis são desenvolvidos por vários fatores, um deles é relacionado ao que se aprende na escola, “as escolas não dão aulas de educação financeira, por isso, o indivíduo aprende a lidar com o dinheiro com sua família, pela cultura regional e também por sua personalidade”, explica. Outro fator que influencia muito na vida econômica dos indivíduos é a religião.

Rodrigo Ventre atenta para o progresso e condição financeira dos países onde a maior parte da população é protestante como EUA, Japão, Suécia dentre outros. “A bíblia diz que é mais fácil um camelo passar pelo buraco de uma agulha que um rico entrar para o reino do céu. As pessoas entendem ao pé da letra, e se esquecem que a riqueza material também é importante, os brasileiros muitas vezes possuem a crença de que a humildade é que salva, mas não é a humildade do bolso, e sim da alma. Um exemplo disto são pessoas com recursos financeiros e boas intenções que realizam muitas coisas boas para as pessoas e para a sociedade”, conta Ventre.

Veja os 7 estilos financeiros e descubra o seu!





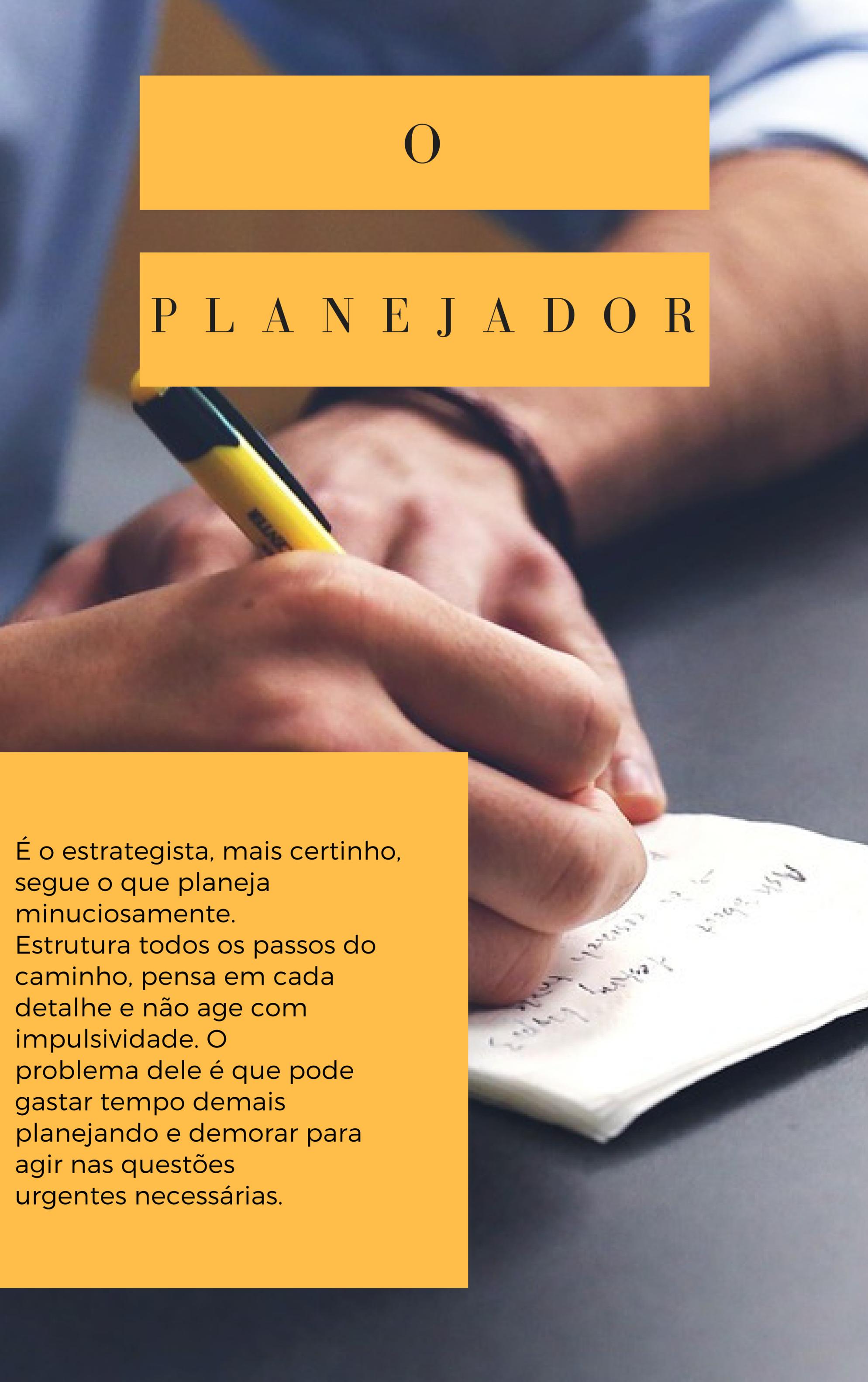
O

I N V E S T I D O R

Possui direção financeira, visão de futuro e de retorno, é mais visionário, bom orientador financeiro, econômico, sabe dosar bem os gastos. O problema é que ele pode

arriscar demais quando vê uma possibilidade de lucro, investindo tudo ou até mais do que tem.

Possui foco nos objetivos. O desafio dele é avaliar se a capacidade que tem condiz com o risco do investimento.

A close-up photograph of a person's hands writing in a white notebook with a yellow marker. The person is wearing a blue shirt and a black headband. The background is blurred, showing a desk and other people in a meeting or office setting.

O

P L A N E J A D O R

É o estrategista, mais certinho, segue o que planeja minuciosamente.

Estrutura todos os passos do caminho, pensa em cada detalhe e não age com impulsividade. O problema dele é que pode gastar tempo demais planejando e demorar para agir nas questões urgentes necessárias.



O

EMPREENDEDOR

Esta é a pessoa da ação, muito preocupada com o resultado financeiro de seu trabalho e empreendimentos. Impaciente, não deixa nada para amanhã. É empreendedor e realiza. Impulsivo, pode agir sem pensar. Por não avaliar bem seus passos, pode acabar se dando mal. O seu desafio é aprender a planejar e conter a impulsividade. O seu maior risco é tornar-se escravo do dinheiro e sua vida virar somente trabalho.



O

G A S T A D O R

Provedor, para este a vida é abundância, tem facilidade de ganhar e gastar. O dinheiro não pára na sua mão. É generoso, atende a necessidade do outro e não sabe dizer não. O seu desafio é aprender a se organizar, ter limite, planejar seus gastos e aprender a poupar.



O

CONFUSO

É bom negociador, o dinheiro não fica parado em suas mãos, este é daqueles que acreditam que “dinheiro na mão é vendaval”, sabe fazer o dinheiro fluir. Porém tem dificuldade de se organizar, muitas vezes não sabe quanto ganha, nem quanto gasta e por isto tem também dificuldade de poupar. O seu desafio é organizar sua vida financeira e planejar.

The background of the entire page is a close-up photograph of an open metal safe. The interior of the safe is filled with numerous coins of various denominations, including copper, gold, and silver. The metal of the safe is dark and shows signs of wear and rust. The lighting is dramatic, highlighting the textures of the metal and the metallic sheen of the coins.

O

P ã O D U R O

Controlador, organizado, metódico, poupador, desconfiado e inseguro em relação ao futuro. Não gosta de gastar dinheiro. O desafio dele é aprender a usar o dinheiro também para seus desejos e sonhos, não somente guardar.



O

EQUILIBRADO

É o perfil ideal, ele sabe dosar gastos e receita, é equilibrado. Não é avarento, nem esbanjador. Não deixa de economizar nem de gastar. É consciente de suas finanças. Esse perfil corresponde à minoria das pessoas, mas existe.

INSTITUTO ECONOMIA VIVA

COPYLEFT © 2017 DIAGRAMAÇÃO INSTITUTO
ECONOMIA VIVA

COPYLEFT © 2017 TEXTO DE AUTORIA
DE RODRIGO VENTRE

ECONOMIAVIVA.COM

CONTATO@ECONOMIAVIVA.COM

FOTOS:PIXABAY

